

MODINT Academy B.V., onderdeel van MODINT, verzorgt praktijkgerichte cursussen, trainingen en workshops voor werkgevers en werknemers in de mode-, interieur-, tapijt-, en textielbranche.

MODINT Academy biedt een vast cursusaanbod, maar ook op maat gemaakte opleidingen. U kunt groepsgewijs op locatie of individueel via e-learning op elk gewenst tijdstip en plaats een cursus volgen. Ook voor subsidieaanvragen wijst MODINT Academy u de weg.

Cursuskalender 2010

(tweede halfjaar)

CURSUS/TRAINING/OPLEIDING	DATUM	DAGEN	BIJZONDERHEDEN
VTC	6 sept	2,5	
Introductie Basiskennis mode, interieur, tapijt en textiel	8 sept	0,5	
Clinic SPU (Sourcing en Productie-Uitbesteding)	13 sept	8	
Vezelkennis	14 sept	1	incl. workshop/excursie
Naaimachinetechieken	15 sept	6	incl. excursie
Van Lichaamsmaat tot Pasvorm	16 sept	3	
Stofkennis	17 sept	1	incl. workshop/excursie
Garenkennis	21 sept	1	incl. workshop/excursie
Confectiekennis technische producten	23 sept	1	incl. workshop/excursie
Introductie Fashion Make and Buy	24 sept	0,5	
Leidinggeven in een productieomgeving	27 sept	3	
Digitaal samenwerken in de modeketen, Kassa!	27 sept	2	
Weefselkennis	28 sept	1	incl. workshop/excursie
Breast and Bra	29 sept	1	
Chemisch reinigen	30 sept	1	incl. workshop/excursie
Kaderopleiding Chemische Textieltechnicus (KCT)	5 okt	4-24	
Breikennis	5 okt	1	incl. workshop/excursie
Kengetallen 1 & 2	6 okt	1	
Industrieel wassen	7 okt	1	incl. workshop/excursie
Non-Woven product- en productiekennis	12 okt	1	incl. workshop/excursie
Bigger Breast and Bra	14 okt	1	
AQL (Acceptance Quality Limit)	15 okt	0,5	
Voorbehandelen en verven	3 nov	1	incl. workshop/excursie
Fashion Make and Buy	4 nov	4-18	
Voorbehandelen en drukken	9 nov	1	incl. workshop/excursie
Van Pasvormprobleem naar Pasvormoplossing	16 nov	3	
Finishen	19 nov	1	incl. workshop/excursie
Productspecificaties, kwaliteitscontrole en testtechnieken	23 nov	1	incl. workshop/excursie
Tapijtkennis en tufttechnologie	30 nov	1	incl. workshop/excursie
Vlechtkennis	2 dec	1	incl. workshop/excursie
Sales: onderhandelingstechnieken	6 dec	3	
Sales: verkoopgesprekken	8 dec	3	